
Herzlich willkommen

Hauptversammlung

Bericht des Vorstands

Zukunftsgerichtete Aussagen

Diese Präsentation enthält zukunftsgerichtete Aussagen, die sich auf das Geschäft, die finanzielle Entwicklung und die Erträge der SUSS MicroTec SE oder ihrer Tochter- und Beteiligungsgesellschaften beziehen. Zukunftsgerichtete Aussagen beruhen auf den gegenwärtigen Plänen, Schätzungen, Prognosen und Erwartungen und unterliegen daher Risiken und Unsicherheitsfaktoren, von denen die meisten schwierig einzuschätzen sind und die im Allgemeinen außerhalb der Kontrolle der SUSS MicroTec SE liegen. Die SUSS MicroTec SE übernimmt deshalb keine Gewähr dafür, dass die Erwartungen und Ziele, die in den zukunftsgerichteten Aussagen ausdrücklich oder implizit angenommen werden, erreicht werden. Die SUSS MicroTec SE beabsichtigt auch nicht und übernimmt keine Verpflichtung, eine Aktualisierung dieser zukunftsgerichteten Aussagen zu veröffentlichen.

Agenda

- 01 SUSS im Überblick
- 02 Entwicklung im Geschäftsjahr 2025
- 03 Ausblick 2026 und Entwicklung Q1 2026
- 04 Strategie und Ambition

01 SUSS im Überblick

02 Entwicklung im Geschäftsjahr 2025

03 Ausblick 2026 und Entwicklung Q1 2026

04 Strategie und Ambition



CFO
Dr. Cornelia Ballwießer

- Finanzen und Controlling
- Recht und Compliance
- Risikomanagement
- Investor Relations
- IT
- ESG

Berufen bis 30. Juni 2028



CEO
Burkhardt Frick

- Vertrieb und Service
- Strategie
- HR
- Interne Revision
- Business Units: Advanced Backend und Photomask Solutions

Berufen bis 31. Dezember 2030

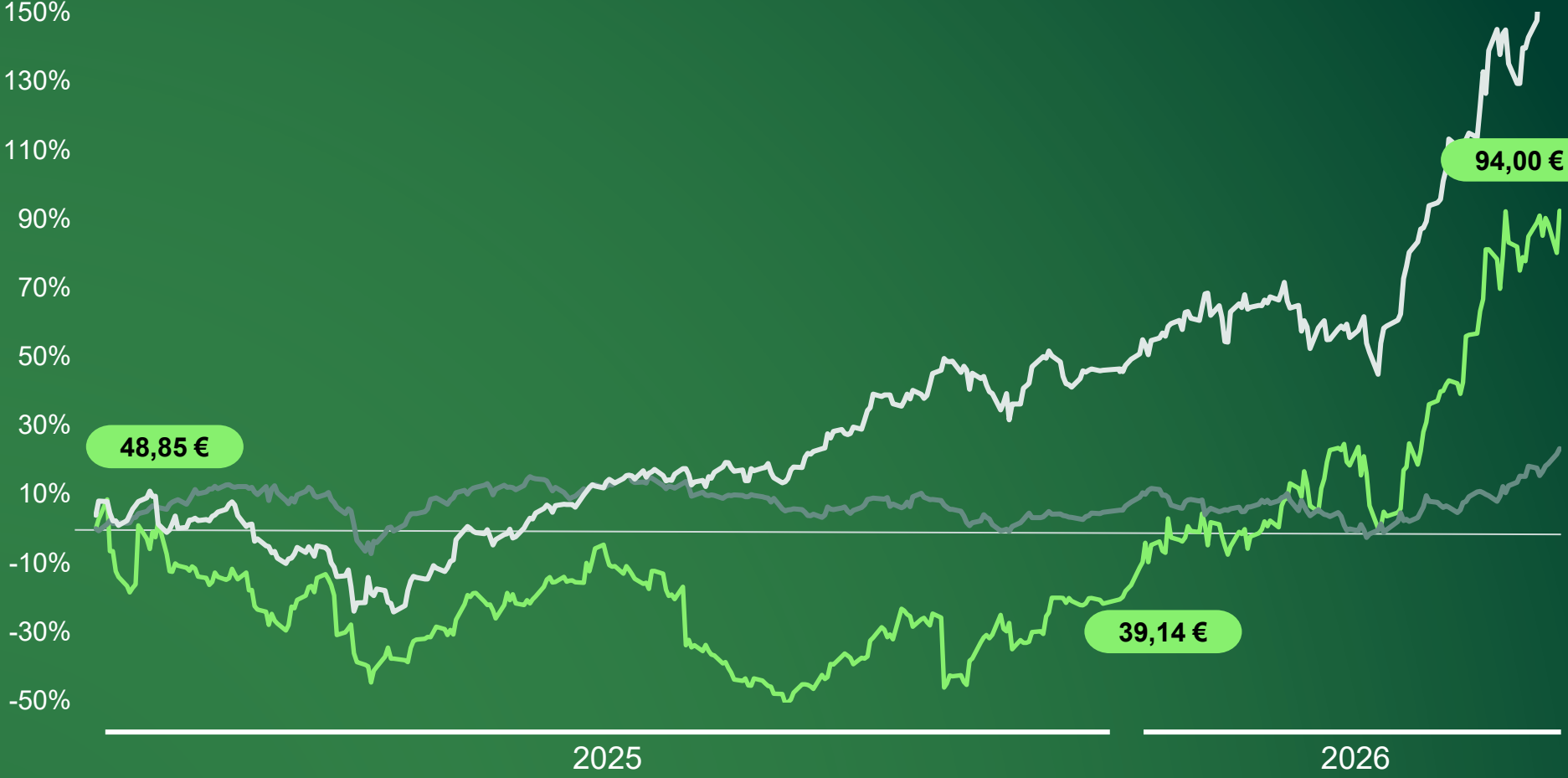


COO
Dr. Thomas Rohe

- Forschung und Entwicklung
- Einkauf
- Produktion
- Logistik
- Qualitätsmanagement
- Facility Management

Berufen bis 30. April 2027

Entwicklung der Aktie der SUSS MicroTec SE (in %)



PHLX

+178,6 Prozent
01/2025-06/2026

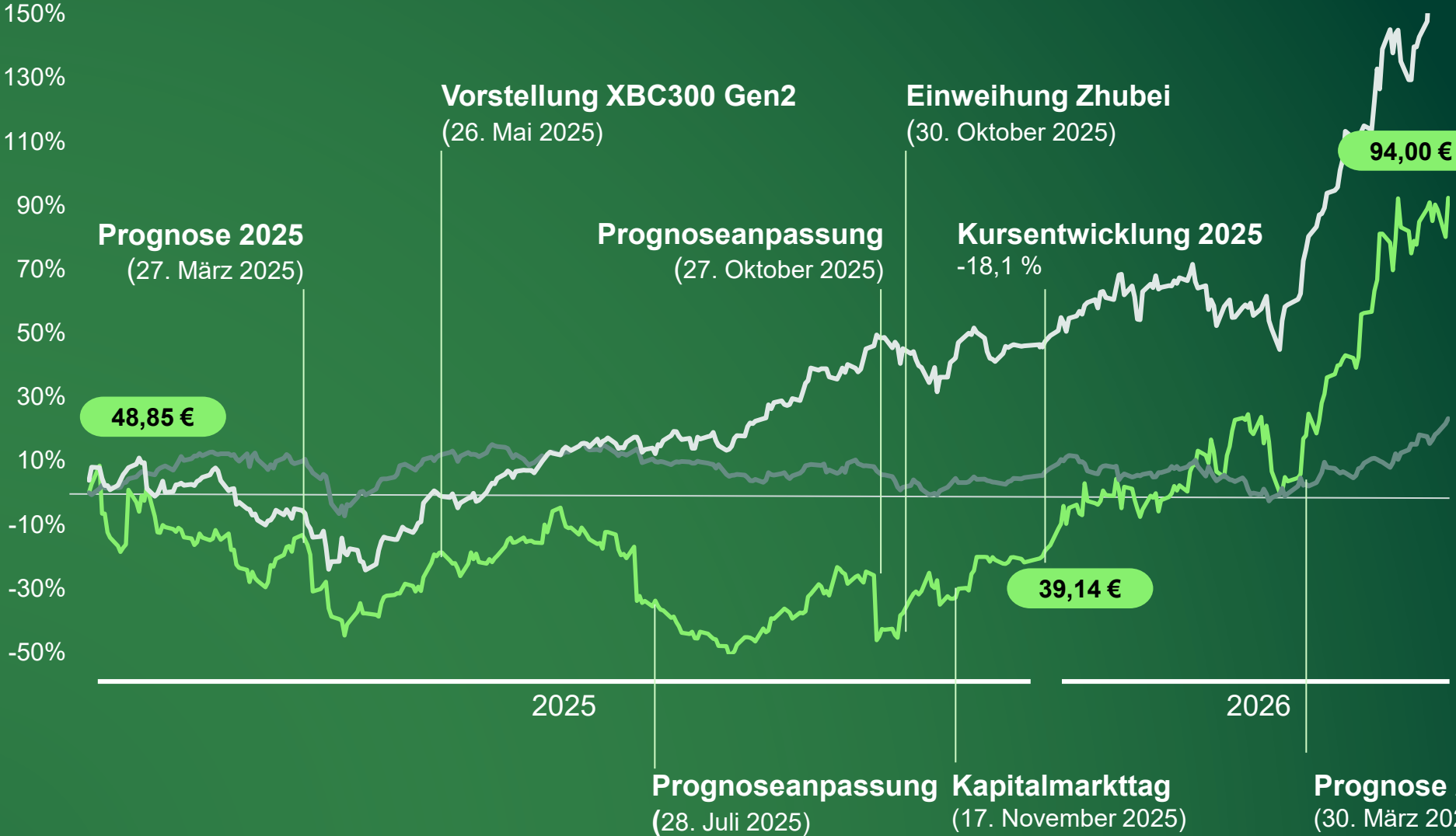
SUSS

+92,4 Prozent
01/2025-06/2026

TecDAX

+23,3 Prozent
01/2025-06/2026

Entwicklung der Aktie der SUSS MicroTec SE (in %)



PHLX

+178,6 Prozent
01/2025-06/2026

SUSS

+92,4 Prozent
01/2025-06/2026

TecDAX

+23,3 Prozent
01/2025-06/2026

Neuer Produktionsstandort in Zhubei offiziell eröffnet

Offizielle Eröffnung am 30. Oktober 2025, mit mehr als 100 Gästen, darunter hochrangige Kunden und Vertreter der Politik.

- **Oktober 2024:** Vertragsabschluss
- **April 2025:** SUSS übernimmt Gebäude
- **Q3 2025:** Technische Einbauten und Einrichtung abgeschlossen, alle notwendigen Genehmigungen liegen vor
- **Q4 2025:** Bau der ersten Anlagen beginnt, erste Auslieferungen in Q1 2026
- **Q1 2026:** Mietverträge des alten Standorts laufen aus

Lösungen für Schlüsselprozesse der Halbleiterindustrie

Imaging Solutions



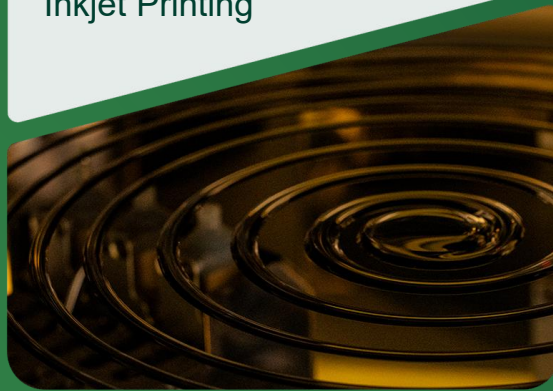
UV Scanning
Mask Alignment



Coating Solutions



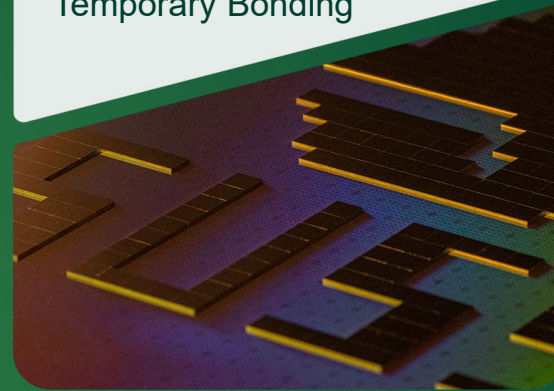
Coating & Developing
Inkjet Printing



Bonding Solutions



Permanent Bonding
Temporary Bonding



Photomask Solutions



Cleaning
Bake & Develop



Segment Advanced Backend Solutions

Segment Photomask Solutions

01 SUSS im Überblick

02 Entwicklung im Geschäftsjahr 2025

03 Ausblick 2026 und Entwicklung Q1 2026

04 Strategie und Ambition

Ziele der zuletzt gültigen Prognose erreicht – Umsatz überschreitet erstmals die Marke von einer halben Milliarde Euro

Finanzergebnis

2025

354,3
in Mio. €

Auftragseingang
2025

-16,4 %

503,2
in Mio. €

Umsatz
2025

+12,6 %

35,7
in %

Bruttomarge
2025

-3,9 %-Punkte

13,1
in %

EBIT-Marge
2025

-3,6 %-Punkte

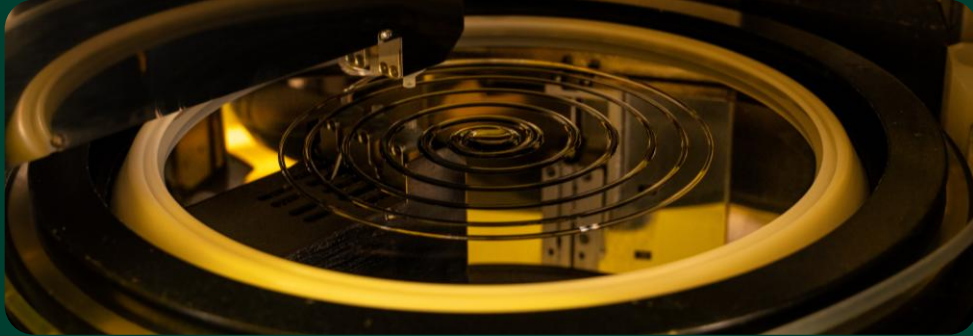
Ursprüngliche Prognose
470-510 Mio. € ✓

Ursprüngliche Prognose
39-41 % ✗

Ursprüngliche Prognose
15-17 % ✗

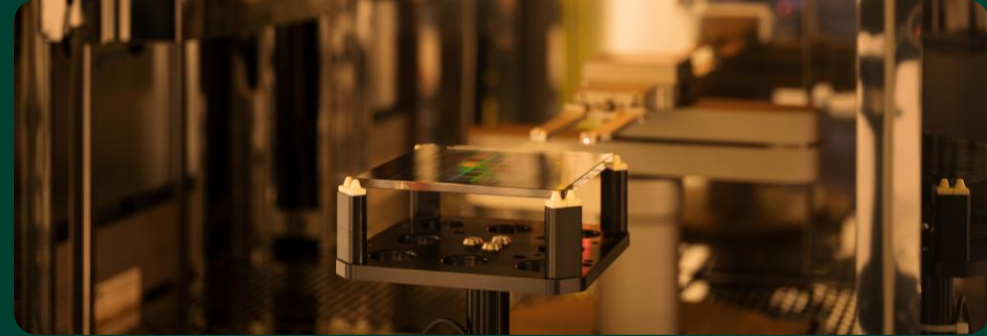
Angepasste Prognose
35-37 % ✓

Angepasste Prognose
11-13 % ✓



Advanced Backend Solutions

- Umsatzwachstum von 10,7% gegenüber 2024, mit Bonding Systems als größtem Beitrag
- Imaging- und Coating-Anlagen mit außergewöhnlichen Wachstumsraten im Jahresvergleich
- Profitabilität deutlich unter Vorjahresniveau



Photomask Solutions

- Segment Photomask Solutions mit Rekordumsatz von 153,4 Mio. € (+17,3% YoY)
- Deutliche Verbesserung der Bruttomarge (+5,0 %-Punkte) und der EBIT-Marge (+8,0 %-Punkte), insbesondere durch ein höheres Umsatzvolumen und einen günstigen Produkt- und Kundenmix

Umsatzwachstum fortgesetzt, Margen unter Druck

in Mio. €	GJ 2025	GJ 2024	Veränderung
Auftragseingang	354,3	423,7	-16,4%
Auftragsbestand zum 31.12.	266,8	428,9	-37,8%
Umsatz	503,2	446,7	+12,6%
Bruttoergebnis vom Umsatz	179,4	176,8	+1,5%
Bruttomarge	35,7%	39,6%	-3,9%-Punkte
Vertriebskosten, F&E-Kosten, Verwaltungskosten	117,9	99,9	+18,0%
EBIT	65,9	74,6	-11,7%
EBIT-Marge	13,1%	16,7%	-3,6%-Punkte
Mitarbeitende zum 31. Dezember	1.497	1.498	-0,1%

- Auftragseingang unter Vorjahresniveau, geringere Nachfrage aus China sowie im Bereich Bonding/ Debonding, dafür starke Nachfrage bei UV-Projektionsscannern und Coatern
- Bruttomarge rückläufig aufgrund von Einmaleffekten und einem schwächeren Produkt- und Kundenmix
- EBIT-Marge trotz strikter Kostenkontrolle aufgrund Zunahme der Verwaltungskosten sowie der F&E-Kosten ebenfalls unter dem Niveau von 2024

Umsatzwachstum fortgesetzt, Margen unter Druck

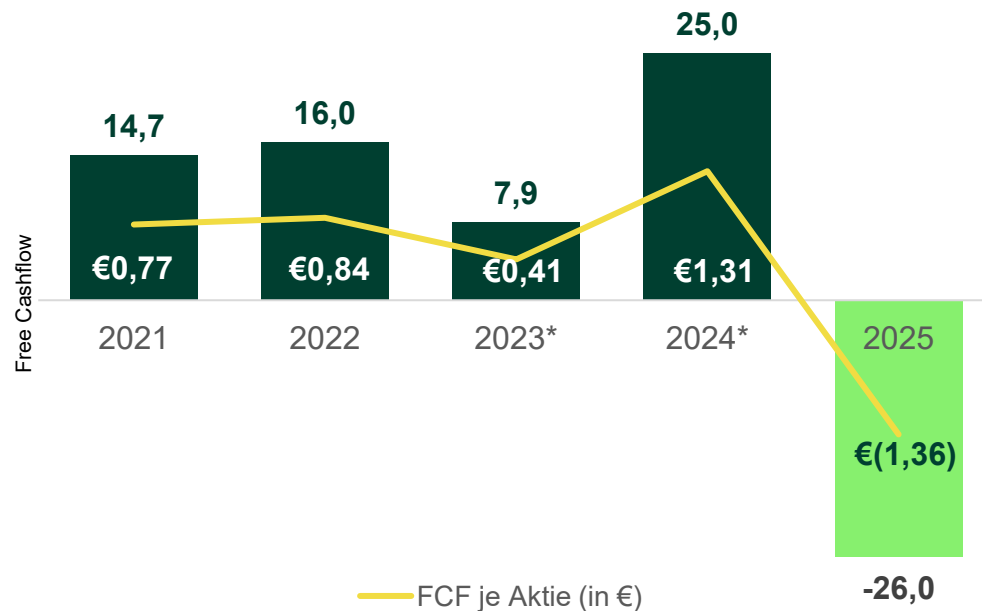
in Mio. €	GJ 2025	GJ 2024	Veränderung
Ergebnis aus fortgeführten Aktivitäten (nach Steuern)	49,5	51,7	-4,3 %
Jahresüberschuss ¹	46,1	110,0	-
Net Cash	49,1	122,9	-60,0%
Free Cashflow (fortgeführte Aktivitäten)	-22,6	+25,0	-
Free Cashflow gesamt ¹	-26,0	+95,4	-

- Ergebnis der fortgeführten Aktivitäten ebenfalls rückläufig – entsprechend der EBIT-Entwicklung
- Net Cash deutlich gesunken, hauptsächlich aufgrund des Mietvertrags für unseren neuen Produktionsstandort in Zhubei (Taiwan) sowie Capex und geringerer Kundenanzahlungen
- Schwacher Free Cashflow der fortgeführten Aktivitäten von -22,6 Mio. €

¹ inklusive nicht-fortgeführter Aktivitäten, also früheres Segment MicroOptics

Fünf-Jahres-Übersicht: Ergebnis je Aktie und Dividende

Free Cashflow – 2021 bis 2025



* Nur Cashflow der fortgeführten Aktivitäten

Dividende – 2021 bis 2025



* Vorschlag

Agenda

- 01 SUSS im Überblick
- 02 Entwicklung im Geschäftsjahr 2025
- 03 Ausblick 2026 und Entwicklung Q1 2026**
- 04 Strategie und Ambition

Übergangsjahr 2026: vorübergehender Umsatzrückgang, geringere Fixkostendeckung und steigende F&E-Ausgaben führen zu stabiler Bruttomarge und sinkender EBIT-Marge

Prognose 2026

30. März 2026



Risiken, vor allem aufgrund der geopolitischen Entwicklungen, haben zugenommen: SUSS ist aktuell nur in geringem Umfang von Kostensteigerungen bei Luftfrachtraten und Energiekosten betroffen. Eine verschärfte Energie- und Wirtschaftskrise kann die Entwicklung beeinflussen.

Aktueller Auftragsbestand deckt noch nicht alle Produktionsslots ab: Trotz des starken Auftragseingangs sind noch nicht alle Produktionsslots vergeben. Entsprechend kann es noch zu Verschiebungen im Kunden- und Produktmix kommen, die sich auf die Profitabilität auswirken.

Für beide Segmente wird ein Umsatzrückgang von ~ 10 % erwartet.

Advanced Backend Solutions



Umsatzerwartung
Umsatzrückgang
~ 10%



Profitabilitätserwartung
Leichter Anstieg der Bruttomarge aufgrund geringerer Einmaleffekte und mehr Servicegeschäft; EBIT-Marge stabiler wegen des geringeren Geschäftsvolumens

Photomask Solutions



Umsatzerwartung
Umsatzrückgang
~ 10%



Profitabilitätserwartung
Rückgang der Bruttomarge und der EBIT-Marge aufgrund des geringeren Umsatzvolumens

Marktausblick



Imaging: Nachfrage in etwa auf dem Niveau von 2025, sofern Anlagen für zusätzliche CoWoS-Kapazitäten wie geplant bestellt werden



Coating: Leichte Verbesserung der Auftragslage, da das Mainstream-Geschäft neben dem starken Packaging- und OSAT-Geschäft anzieht



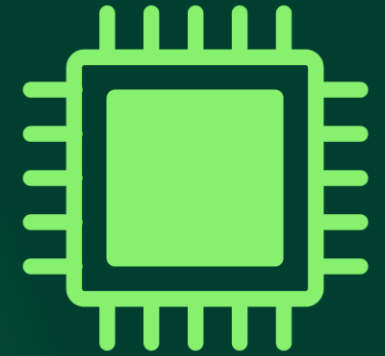
Bonding: Nachfrage wird gegenüber 2025 steigen, da Kunden nach einer vorübergehenden Konsolidierung erneut zusätzliche Kapazitäten aufbauen



- Verbesserte Auftragslage gegenüber 2025, da die hohe Nachfrage nach Halbleitern (insbesondere getrieben durch KI) zusätzliche Front-End-Lithografiekapazitäten und damit einhergehend Maskenreinigungskapazitäten erfordert
- Markteinführung des neuen High-End- und Mid-End-Maskenreinigers sowie des 200-mm-GreenTrack Wafer-Reinigers sorgen für zusätzliches Potenzial

Starker Auftragseingang hat die Visibilität verbessert und unterstützt operative Stabilisierung im Jahresverlauf

Umsatz Q1 2026
86,5 Mio. €



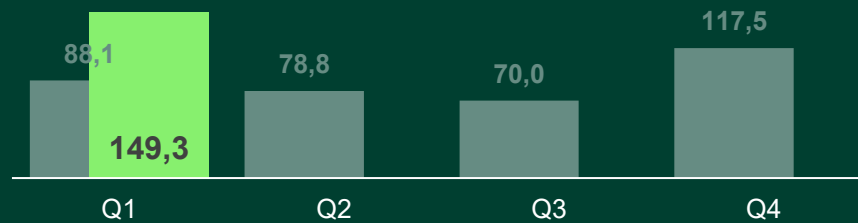
Auftragsbestand zum 31. März 2026, von dem der **weit überwiegende Anteil** im Jahr 2026 als Umsatz gebucht wird.

330,1 Mio. €

Der Auftragseingang bleibt dynamisch; EBIT-Marge aufgrund einer geringeren Fixkostendeckung schwächer

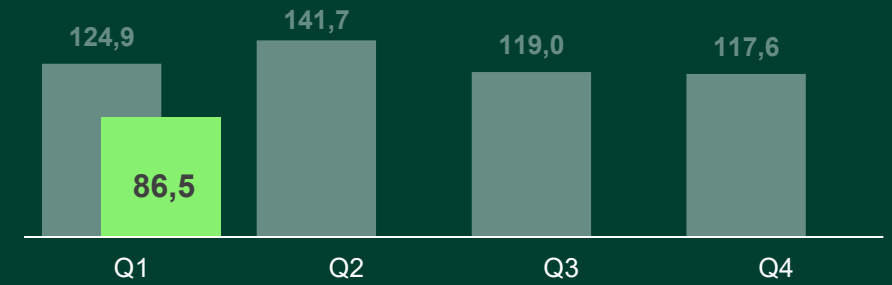
Auftragseingang

€149,3m (Q1 2026)



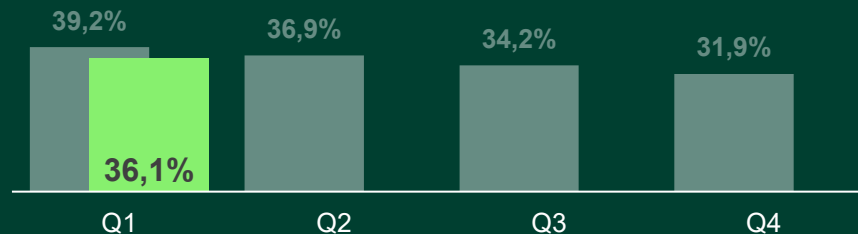
Umsatz

€86,5m (Q1 2026)



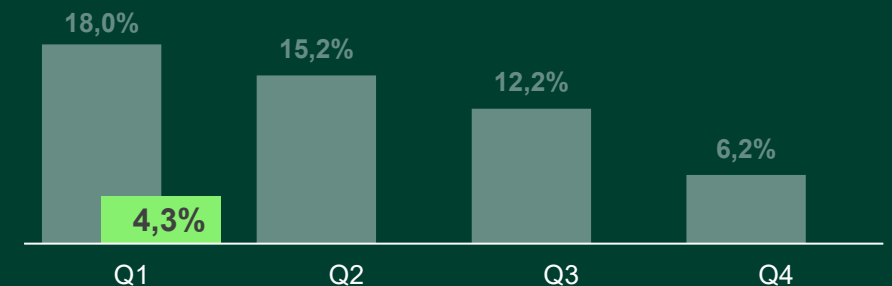
Brutto-Marge

36,1% (Q1 2026)



EBIT-Marge

4,3% (Q1 2026)



Das niedrigere Umsatzniveau von 86,5 Mio. € spiegelt den schwächeren Auftragseingang von Q2-Q3 2025 wider.

■ 2025 ■ 2026

Die Vorjahreszahlen wurden angepasst.

Agenda

- 01 SUSS im Überblick
- 02 Entwicklung im Geschäftsjahr 2025
- 03 Ausblick 2026 und Entwicklung Q1 2026
- 04 Ambition und Strategie**

Ambition 2030

750–900 Mio. €

Umsatz
SUSS Ambition 2030

~ 8–12% jährliches Umsatzwachstum
im Vergleich zu 2025

43–45%

Bruttomarge
SUSS Ambition 2030

+ ~8%-Punkte Bruttomargen-Verbesserung
im Vergleich zu 2025

20–22%

EBIT-Marge
SUSS Ambition 2030

+ ~8%-Punkte EBIT-Margen-Verbesserung
im Vergleich zu 2025

Steigende Anforderungen weichen die Grenzen zwischen dem Frontend und dem Backend auf – unsere Strategie ist daran angepasst

Frontend

Node-Size-Mitigation: Moore'sches Gesetz setzt sich fort, da Strukturgrößen weiterhin abnehmen – wenn auch mit geringerer Geschwindigkeit

Effiziente & nachhaltige Prozesse:

Kunden suchen nach Prozessen mit geringerem Materialeinsatz und nachhaltigen Materialien

Backend

Advanced Packaging: Weiterentwicklung und breite Einführung heterogener Chiplet-Anwendungen

Kleinere Strukturgrößen & Reinheit: Kundenanforderungen entwickeln sich in Richtung der Anforderungen im Frontend

Photomask
Solutions

Photomask Cleaning, Bake & Develop

Wafer Cleaning

Advanced Backend
Solutions

Bonding, Coating & Imaging

Veranschaulichung der Transformation: Front und Backend Kollaboration im Halbleiter Ökosystem



Moore's Law



Inflection Point Heute

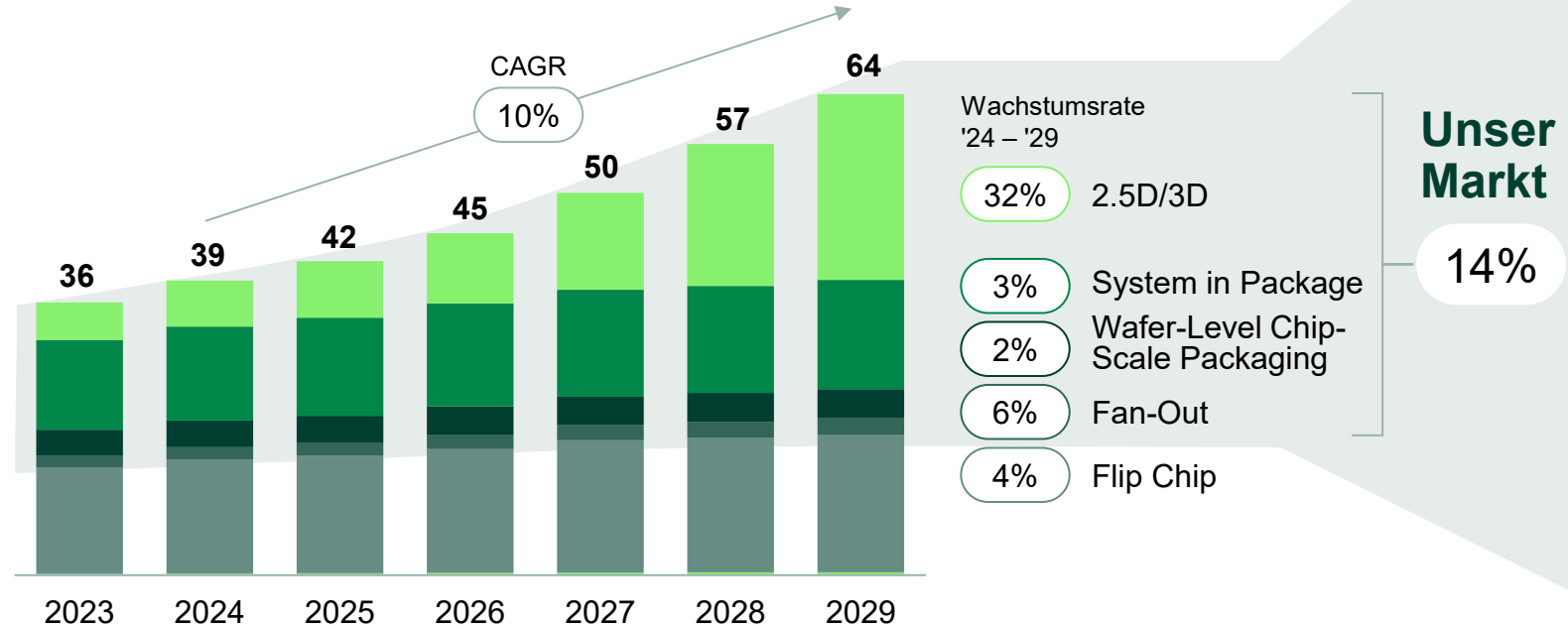


Heterogeneous Integration

Advanced Packaging | Hohe Wachstumserwartung – angetrieben durch 2.5D und 3D Packaging

Während der Bedarf nach Hochleistungsrechenkapazität steigt, verschiebt sich die Wertschöpfung im Advanced Packaging

Advanced-Packaging-Prognose [Millionen Wafer/Jahr]



Quelle: Yole (2024)

Verbindungen von Chips, Wafern und Interposern (z. B. Redistribution Layers, Through-Interposer Via, Micro-Bumps)

- > Patterning mit unseren Lithografie-Anlagen (Coater & Developer, Imaging-Anlagen)

Strukturelle Unterstützung für gedünnte Elemente

- > Temporäres Bonden auf Carrier-Wafern mit unseren Lösungen für Bonding/De-Bonding

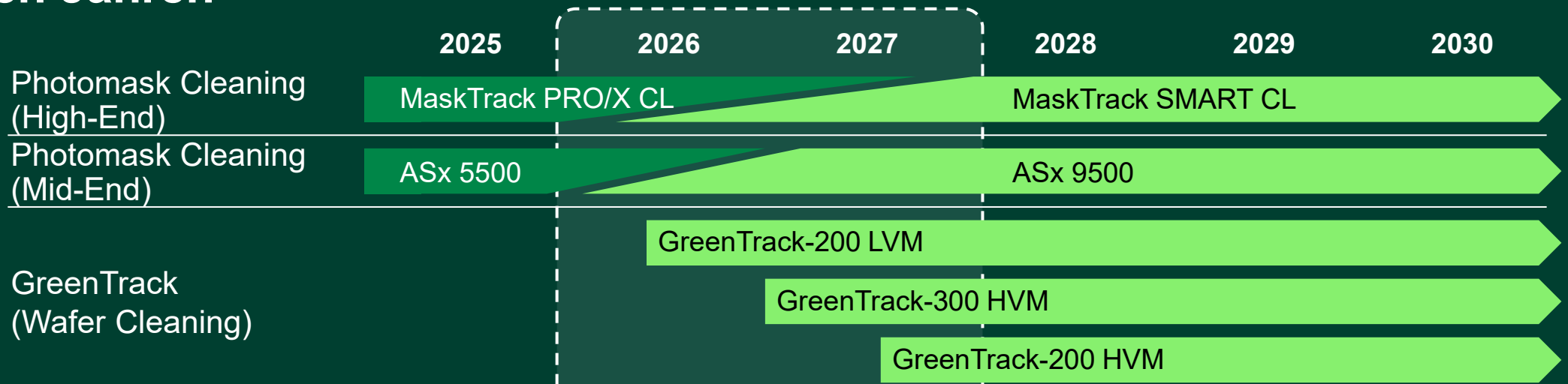
Verbindung von Dies auf Dies oder Interposern

- > Interposer Stacking und Die Attach/Stacking mit unserem Bonding-Equipment (inkl. Hybrid Bonding)

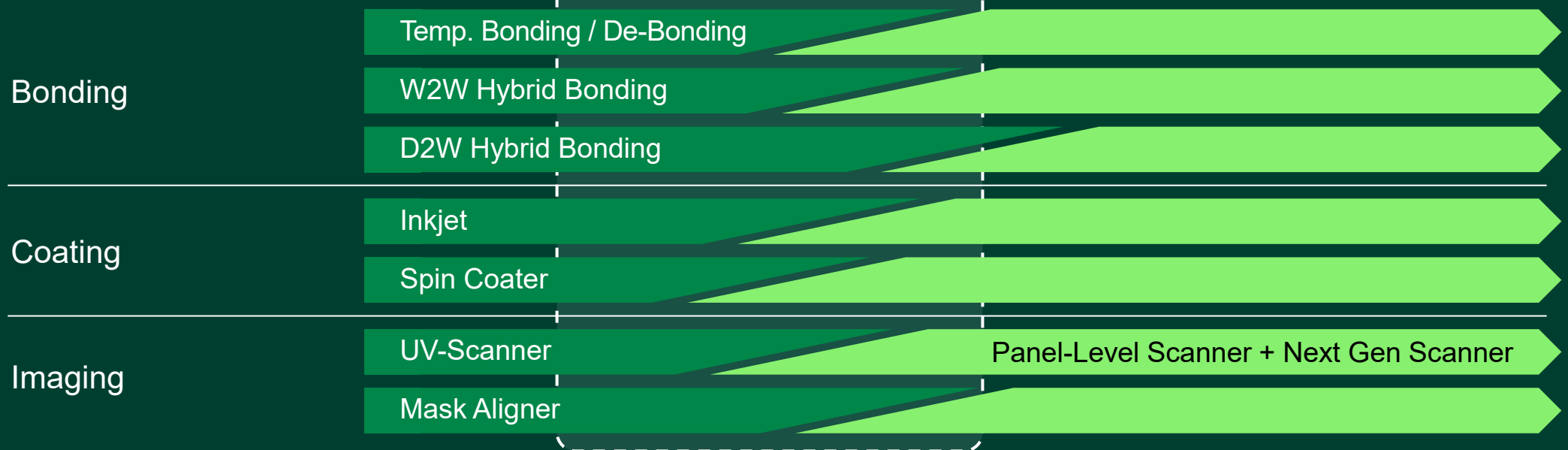
Anstehende Produkteinführungen – Grundlage für Wachstum in den kommenden Jahren



Photomask Solutions



Advanced Backend Solutions



Hauptversammlung