

3. Juni 2025

---

# Bericht des Vorstands

## Zukunftsgerichtete Aussagen

Diese Präsentation enthält zukunftsgerichtete Aussagen, die sich auf das Geschäft, die finanzielle Entwicklung und die Erträge der SUSS MicroTec SE oder ihrer Tochter- und Beteiligungsgesellschaften beziehen. Zukunftsgerichtete Aussagen beruhen auf den gegenwärtigen Plänen, Schätzungen, Prognosen und Erwartungen und unterliegen daher Risiken und Unsicherheitsfaktoren, von denen die meisten schwierig einzuschätzen sind und die im Allgemeinen außerhalb der Kontrolle der SUSS MicroTec SE liegen. Die SUSS MicroTec SE übernimmt deshalb keine Gewähr dafür, dass die Erwartungen und Ziele, die in den zukunftsgerichteten Aussagen ausdrücklich oder implizit angenommen werden, erreicht werden. Die SUSS MicroTec SE beabsichtigt auch nicht und übernimmt keine Verpflichtung, eine Aktualisierung dieser zukunftsgerichteten Aussagen zu veröffentlichen.

# Agenda

- 01 SUSS im Überblick
- 02 Entwicklung im Geschäftsjahr 2024
- 03 Ausblick 2025 und Entwicklung Q1 2025
- 04 Strategie und Ambition

# SUSS mit neuem Markenauftritt



**SUSS**



# Growing Innovation



# Vorstand der SUSS MicroTec SE



**CFO**  
**Dr. Cornelia Ballwießer**

- Finanzen und Controlling
- Recht und Compliance
- Risikomanagement
- Investor Relations
- IT
- ESG



**CEO**  
**Burkhardt Frick**

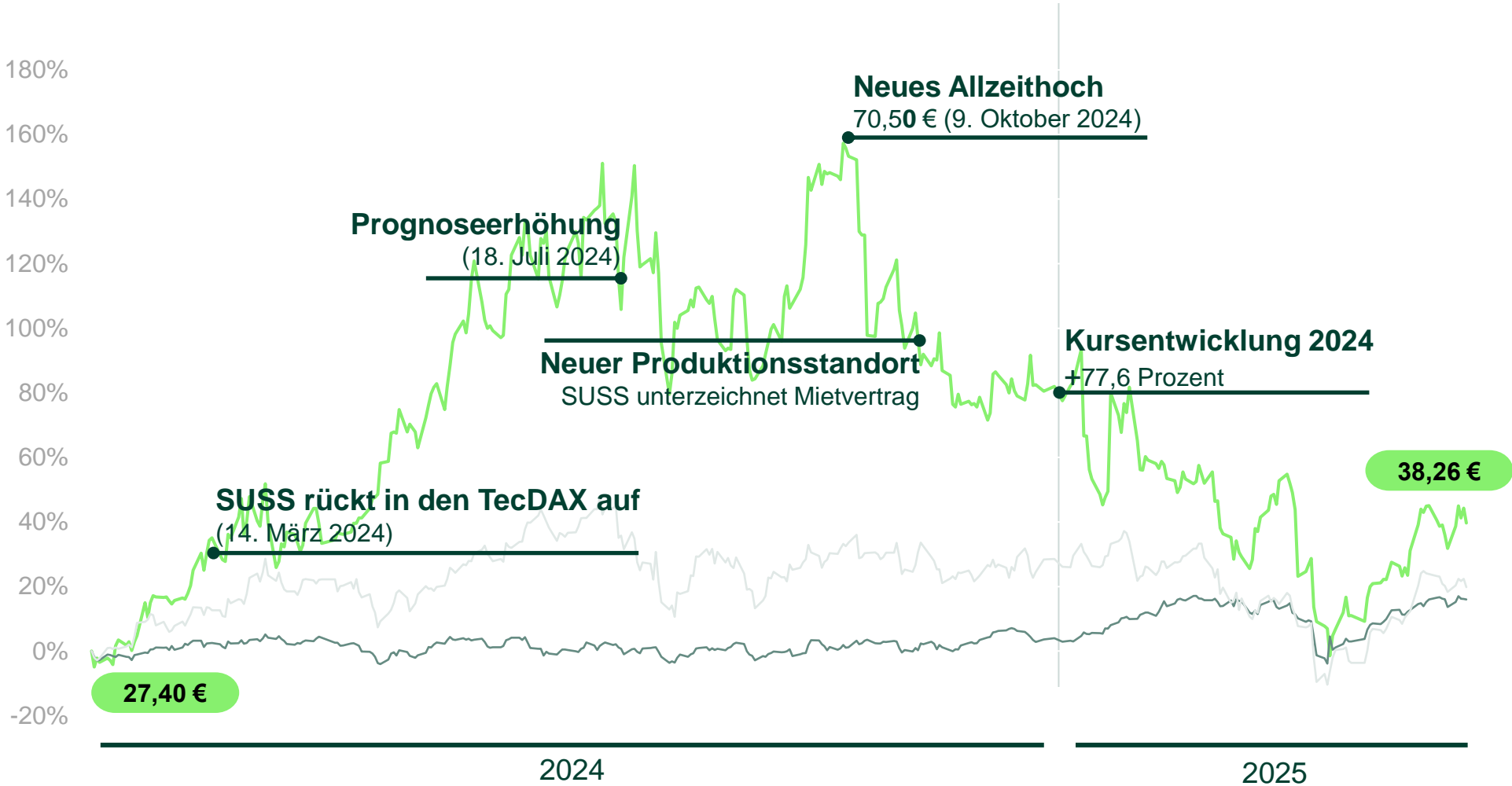
- Vertrieb und Service
- Strategie
- HR
- Interne Revision
- Business Units:  
Advanced Backend Solutions,  
Photomask Solutions



**COO**  
**Dr. Thomas Rohe**

- Forschung und Entwicklung
- Einkauf
- Produktion
- Logistik
- Qualitätsmanagement
- Product Center
- Facility Management

# Entwicklung der Aktie der SUSS MicroTec SE (in %)



**SUSS**

+39,6 Prozent  
01/2024-05/2025

**TecDAX**

+16,6 Prozent  
01/2024-05/2025

**PHLX**

+19,8 Prozent  
01/2024-05/2025



# Neuer Produktionsstandort in Zhubei (Taiwan) sorgt für nötige Kapazität für weiteres, angestrebtes Wachstum

## Fertigungsstandorte im Vergleich: Hsinchu (bisher) und Zhubei (neu)



### Hsinchu

- in Betrieb seit 2020
- Produktionsstätte mit acht weiteren Satellitenstandorten
- jährliche Mietkosten im niedrigen bis mittleren einstelligen Millionen-Euro-Bereich
- jährliche Kapazität für Anlagen im Wert von 100 bis 150 Millionen €

### Zhubei

- Geplanter Produktionsstart im 2. Halbjahr 2025
- alle bisherigen Standorte werden zusammengeführt
- Mietkosten ebenfalls im niedrigen bis mittleren einstelligen Millionen-Euro-Bereich
- Verdopplung der aktuellen Produktionskapazität möglich



## Frontend

**Segmente** Photomask Solutions



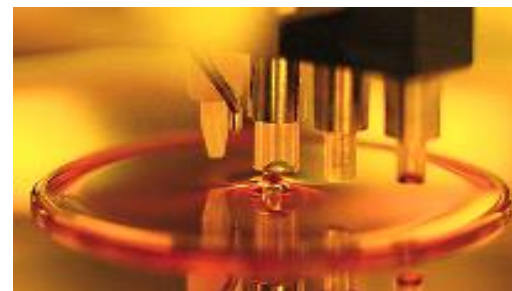
**Produkte** Photomask Equipment



MaskTrack X

## Advanced Backend

Advanced Backend Solutions



**Imaging**

Mask Aligner  
MA200/300



UV Projection  
Scanner  
DSC300

**Coating**



ACS300

**Bonding**

XBC300



XB8

# Bonding-Portfolio weiter ausgebaut



Neu im Portfolio seit Mai 2025:

## XBC300 Gen2 D2W



# Hybrid-Bonding von SUSS: Fokus auf Kundenanforderungen



## Wafer-to-wafer Hybrid Bonder XBS300 W2W

Launch: 10/2022

Zielkunden: Hochvolumenfertigung



## Die-to-wafer/wafer-to-wafer HB XBC300 Gen2 D2W/W2W

Launch: Mai 2024

Zielkunden: Forschungsinstitute,  
F&E-Teams von Hochvolumen-  
Herstellern



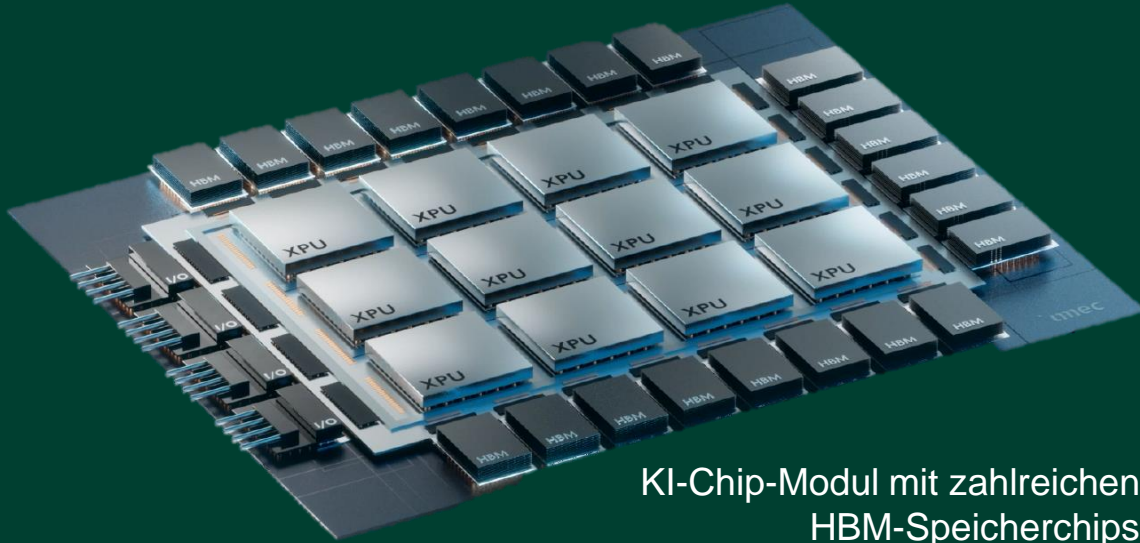
## Die-to-wafer Hybrid Bonder XBC300 Gen2 D2W

Launch: Mai 2025

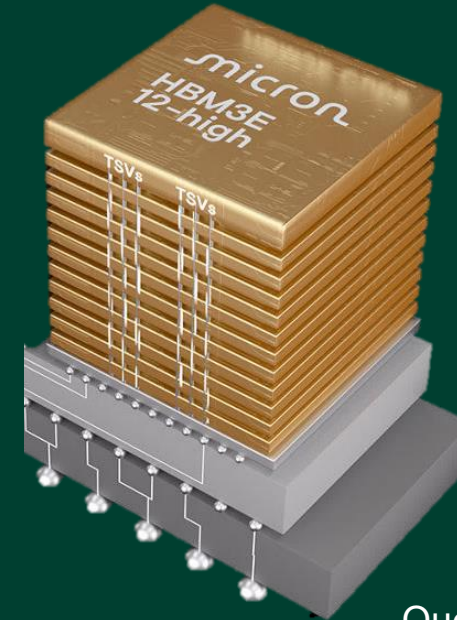
Zielkunden: Hochvolumenfertigung

**Wir optimieren unsere Lösungen, um die Prozess- und Fertigungsanforderungen unserer Kunden zu erfüllen.**

# Hochleistungsspeicher (HBM) für KI-Chips sind erster Zielmarkt für neue Hybrid-Bonding-Lösung



KI-Chip-Modul mit zahlreichen  
HBM-Speicherchips  
(Bildquelle: imec)



Querschnitt eines HBM-  
Speicherchips mit zwölf Lagen  
(Bildquelle: Micron)

**Voraussichtlich ab 16 oder 20 Lagen werden Hybrid-Bonder zum Stapeln von HBM-Speicherchips eingesetzt.**

# Agenda

01 SUSS im Überblick

02 Entwicklung im Geschäftsjahr 2024

03 Ausblick 2025 und Entwicklung Q1 2025

04 Strategie und Ambition

# 2024 auf einen Blick: angehobene Prognose erreicht und bei Umsatz und EBIT-Marge sogar übertroffen

Finanzergebnisse

## 2024

**423,7**

in Mio. €

Auftragseingang  
Geschäftsjahr 2024

**+0,8%**

Keine Prognose

**446,1**

in Mio. €

Umsatz  
Geschäftsjahr 2024

**+46,6%**



Angepasste Prognose  
**380-410 Mio. €**

**40,0**

in %

Bruttomarge  
Geschäftsjahr 2024

**+5,9 %-Punkte**



Angepasste Prognose  
**38-40 %**

**16,8**

in %

EBIT Marge  
Geschäftsjahr 2024

**+7,7 %-Punkte**



Angepasste Prognose  
**14-16 %**

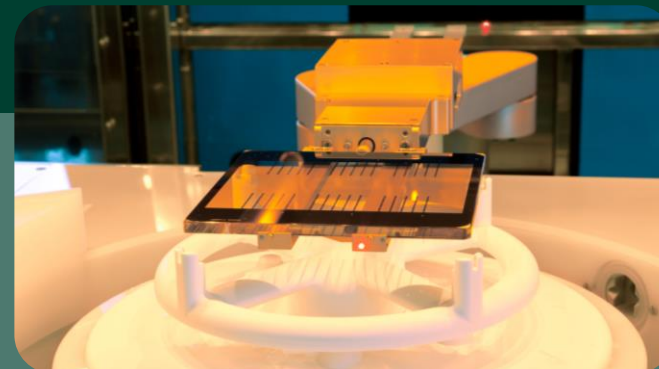


# Wichtige Entwicklung in den Segmenten im Jahr 2024



## Advanced Backend Solutions:

- Umsatz mit Bondern im Vergleich zum Vorjahr mehr als verdreifacht dank der KI-bezogenen Aufträge; Umsatz bei Imaging- und Coating-Lösungen unter dem Vorjahresniveau
- Deutliche Verbesserung der Bruttomarge (+6,0 %-Punkte auf 42,2 %) und der EBIT-Marge (+9,8 %-Punkte auf 19,2 %) dank positiver Skaleneffekte, vorteilhaftem Produktmix und höherer Produktionseffizienz



## Photomask Solutions:

- Erwartete Normalisierung der Aufträge aus China (-15,8 Mio. € im Vergleich zum Vorjahr) durch andere Märkte fast vollständig kompensiert
- Auftragsbestand von 156,7 Mio. € sichert sehr hohe Kapazitätsauslastung und ist Basis für weiteres Wachstum im Jahr 2025
- Umsatz stieg im Vergleich zum Vorjahr um 46,5% auf 131,4 Mio. €; Bruttomarge verbesserte sich deutlich auf 36,1 % (+6,6 %-Punkte); EBIT-Marge stieg auf 20,7 %

# Starkes Wachstum und verbesserte Rentabilität: 2024 war erfolgreichstes Jahr der SUSS-Historie

in Mio. €	GJ 2024	GJ 2023	Veränderung
<b>Auftragseingang</b>	423,7	420,5	+ 0,8%
<b>Auftragsbestand zum 31.12.</b>	428,4	452,5	- 5,3%
<b>Umsatz</b>	446,1	304,3	+ 46,6%
<b>Bruttoergebnis vom Umsatz</b>	178,3	103,9	+ 71,6%
<b>Bruttomarge</b>	40,0%	34,1%	+ 5,9%- Punkte
<b>EBIT</b>	75,1	27,8	+ 170,1%
<b>EBIT-Marge</b>	16,8%	9,1%	+ 7,7%- Punkte
<b>Mitarbeitende zum 31. Dezember</b>	1.498	1.207	+ 24,1%

- Auftragseingang leicht über Vorjahresniveau; Nachfragerückgang aus China konnte durch andere Märkte kompensiert werden
- Hohes Wachstum um 46,6 % gegenüber Vorjahr hat Rekordumsatz ermöglicht
- Bruttomarge stieg im Jahresvergleich deutlich um 5,9 %-Punkte, profitierte von einem vorteilhaften Produkt-/Kundenmix und war in beiden Segmenten volumengetrieben
- EBIT-Marge dank unterproportionalem Anstieg der Vertriebs-/Verwaltungs-/F&E-Aufwendungen (OPEX) um 7,7 %-Punkte über Vorjahr
- Belegschaft im Vorjahresvergleich um 291 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter erhöht

# Starkes Wachstum und verbesserte Rentabilität: 2024 war erfolgreichstes Jahr der SUSS-Historie

in Mio. €	GJ 2024	GJ 2023	Veränderung
<b>Ergebnis aus fortgeführten Aktivitäten (nach Steuern)</b>	52,1	17,3	+ 201,2%
<b>Jahresüberschuss<sup>1</sup></b>	110,3	4,7	n/a
<b>Net Cash</b>	122,9	32,8	+ 274,7%
<b>Free Cashflow (fortgeführte Aktivitäten)</b>	25,3	7,9	+ 220,3%
<b>Free Cashflow gesamt<sup>1</sup></b>	96,1	-4,4	n/a

- Jahresüberschuss von 110,3 Mio. € enthält das Ergebnis aus nicht-fortgeführten Aktivitäten (58,3 Mio. €), d.h. den Verkauf unseres MicroOptics-Geschäfts
- Net Cash-Position durch deutlich verbesserten Free Cashflow und MicroOptics-Verkauf auf 122,9 Mio. € angewachsen  
→ schafft Resilienz gegenüber Marktschwankungen und Spielraum für Wachstumsinvestitionen
- Free Cashflow aus fortgeführten Aktivitäten auf 25,3 Mio. € gesteigert

<sup>1</sup> inklusive nicht-fortgeführter Aktivitäten, also früheres Segment MicroOptics

# HGB-Abschluss SUSS MicroTec SE und Dividendenvorschlag

## HGB-Abschluss 2024 und Gewinnverwendungsvorschlag SUSS MicroTec SE

- **Bilanzgewinn 2024:**  
33.990 TEUR
- **Gewinnverwendungsvorschlag:**
  - 1 Ausschüttung einer Dividende in Höhe von 0,30 € je dividendenberechtigter Stückaktie = 5.735 TEUR
  - 2 Einstellung des Restbetrags in Höhe von 28.256 TEUR in die anderen Gewinnrücklagen

1

## Dividendenpolitik

Unsere Aktionäre sollen über eine verlässliche und angemessene Ausschüttung am Unternehmenserfolg beteiligt werden; gleichzeitig soll das Unternehmen über ausreichende finanzielle Mittel für das operative Geschäft und für strategische Investitionen verfügen und eine angemessene Eigenkapitalquote halten.

2

## Richtschnur:

Ausschüttung 20 bis 40 % des Konzern Free Cashflows

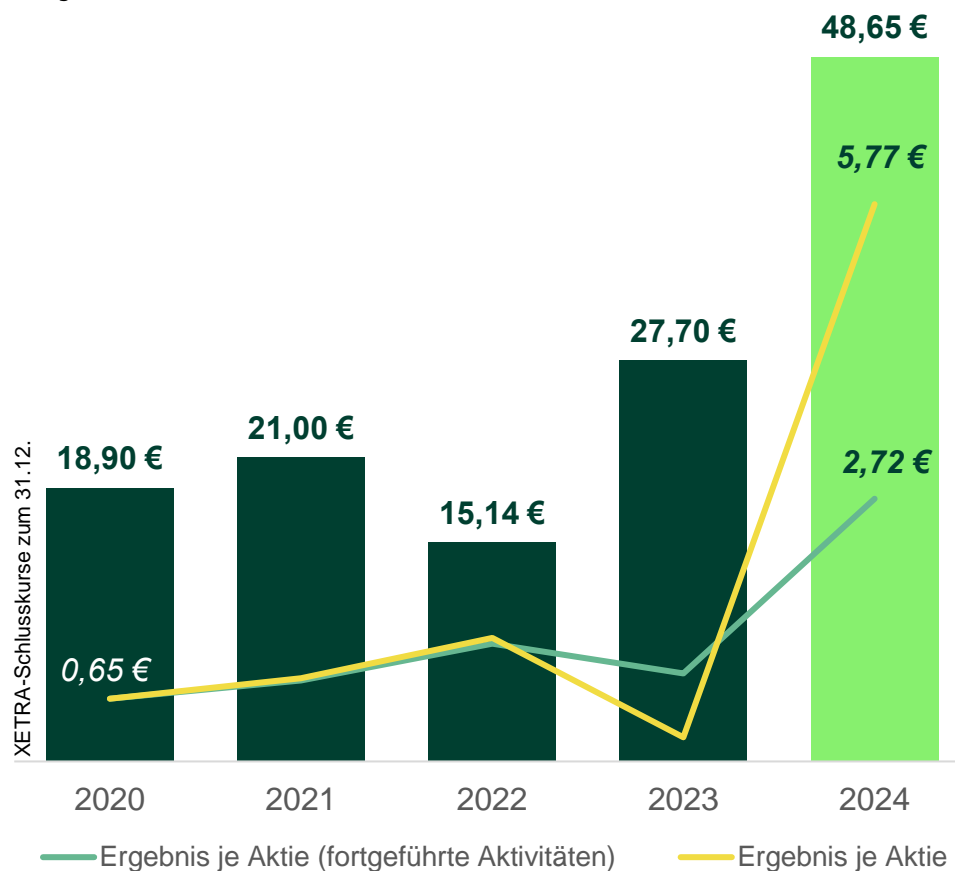
3

## Konzern Free Cashflow 2024 (fortgeführte Aktivitäten):

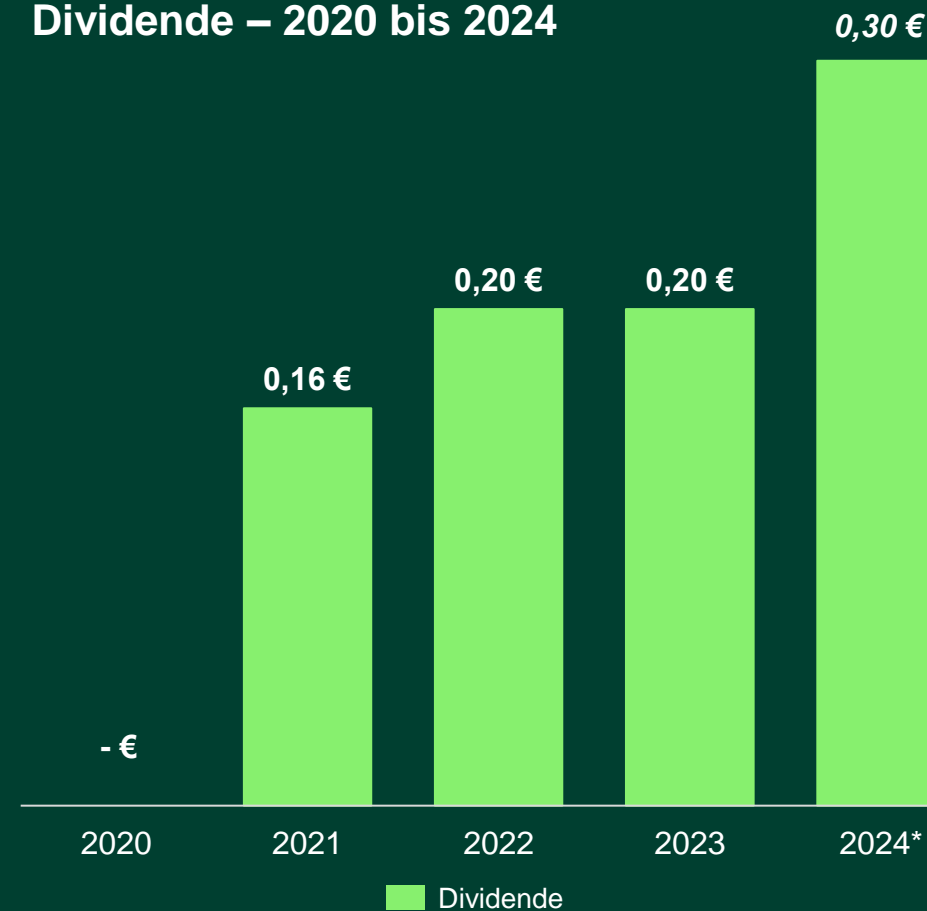
25,3 Mio. €

# Fünf-Jahres-Übersicht: Ergebnis je Aktie und Dividende

## Ergebnis je Aktie – 2020 bis 2024



## Dividende – 2020 bis 2024



\* Vorschlag

# Ausgewählte, wesentliche Nachhaltigkeitskennzahlen

## CO<sub>2</sub>e-Emissionen

Scope 1 und 2 Emissionen  
(marktbasiert)

Ziel 2024: 1.417 Tonnen

**Ergebnis 2024: 1.491 Tonnen**

## Compliance-Trainings

unserer Mitarbeitenden

Ziel 2024: 100 %

**Ergebnis 2024: 98 %**

## Employee Engagement Score (EES)

Ziel 2024: >23 %

**Ergebnis 2024: 38 %**

Diese Kennzahlen sind Bestandteil des konzernweiten Steuerungssystems.



- erstmalige Anwendung des europäischen Nachhaltigkeitsberichtsstandards (ESRS)
- Umfangreicher Bericht mit mehr als 150 Seiten
- Prüfung mit begrenzter Sicherheit durch Abschlussprüfer



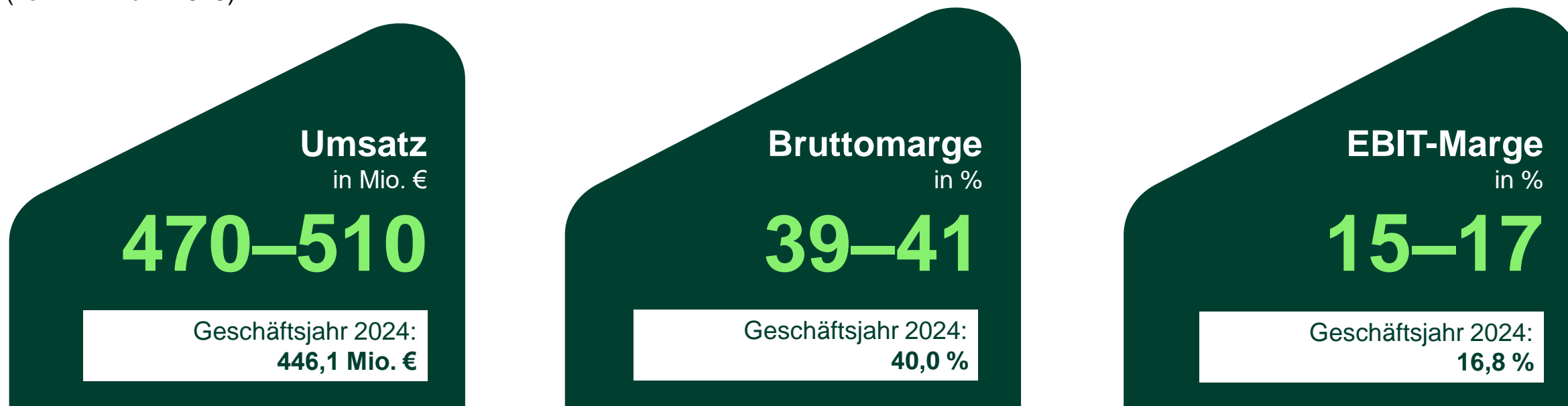
# Agenda

- 01 SUSS im Überblick
- 02 Entwicklung im Geschäftsjahr 2024
- 03 Ausblick 2025 und Entwicklung Q1 2025
- 04 Strategie und Ambition

# Prognose für das Geschäftsjahr 2025 bestätigt – trotz Unsicherheiten durch Zollstreit und globale Konsequenzen

## Prognose 2025

(vom 27. März 2025)



**Risiken aus der wirtschaftlichen Entwicklung haben seit April 2025 zugenommen:** vollständige Einführung oder weitere Verschärfung der ursprünglich angekündigten US-Zölle, weitere signifikante Veränderungen der Wechselkurse und substantielle Projektverschiebungen oder Auftragsstornierungen von Kunden sind aktuell nicht berücksichtigt.

# Erwartete Entwicklung für unsere beiden Segmenten 2025

## Advanced Backend Solutions



### Umsatzerwartung

Wachstum im mittleren, einstelligen Prozentbereich



### Profitabilität

Leichtes Absinken der Bruttomarge und der EBIT-Marge durch veränderten Produkt-/Kundenmix und steigende F+E-Ausgaben

## Photomask Solutions



### Umsatzerwartung

Wachstum von 10 bis 20 % im Vergleich zum Vorjahr



### Profitabilität

Steigender Umsatz und besserer Produkt- / Kundenmix soll zu einer Verbesserung der Brutto- und EBIT-Marge führen

## Erwartete Nachfrageentwicklung



**Imaging Systems:** Höhere Nachfrage im Vergleich zu 2024, besonders für den UV-Projektionsscanner, der im CoWoS-Prozess eingesetzt wird



**Coating Systems:** Verbesselter Auftragseingang in der zweiten Hälfte 2024 soll sich auch 2025 fortsetzen, vor allem durch Bestellungen von Foundry-/OSAT-Kunden



**Bonding Systems:** Leichter Rückgang beim Auftragseingang nach dem schnellen Kapazitätsaufbau bei unseren Kunden in den vergangenen zwei Jahren



- Für den Auftragseingang ist von einem leichten Rückgang gegenüber 2024 auszugehen – vor allem aufgrund der Nachfragenormalisierung in China
- Zusätzliche Impulse von neuen Produkten (neuer High-End Mask Cleaner und Mid-End Mask Cleaner) frühestens ab Ende 2025 wahrscheinlich

# Umsatz im ersten Quartal und weiterhin solider Auftragsbestand sind Grundlage für die Erreichung der Prognose 2025

Umsatz im 1. Quartal 2025:

**123,2 Mio. €**

Auftragsbestand zum 31. März 2025  
(überwiegender Anteil wird 2025 als Umsatz realisiert)

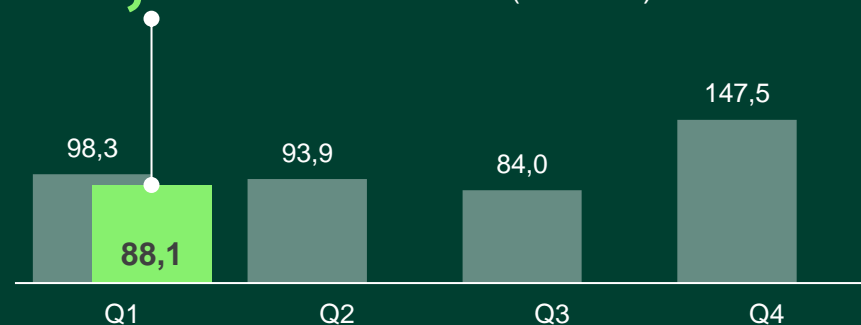
**392,7 Mio. €**

# Positiver Umsatztrend setzt sich fort, EBIT-Marge verbessert

Hervorragende  
Umsatzentwicklung  
und robuster  
Auftragseingang  
nach starkem  
viertem Quartal  
2024.

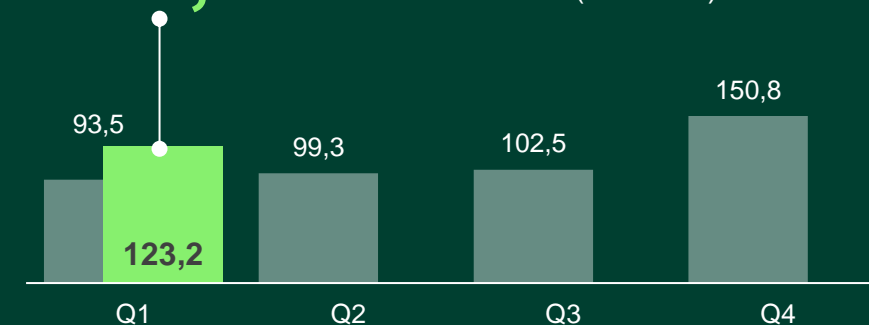
## Auftragseingang

**88,1 Mio. €** (Q1 2025)



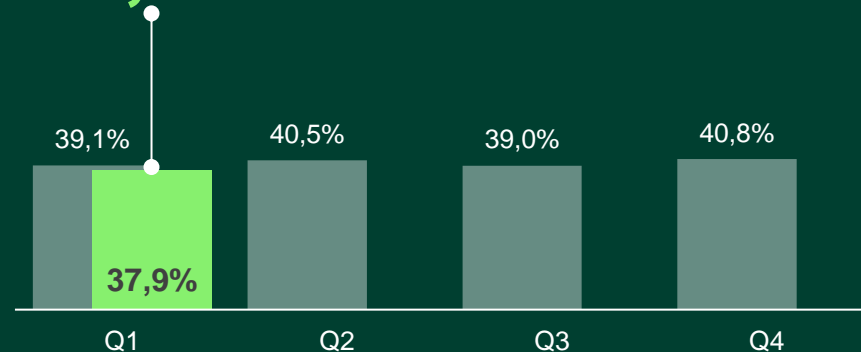
## Umsatz

**123,2 Mio. €** (Q1 2025)



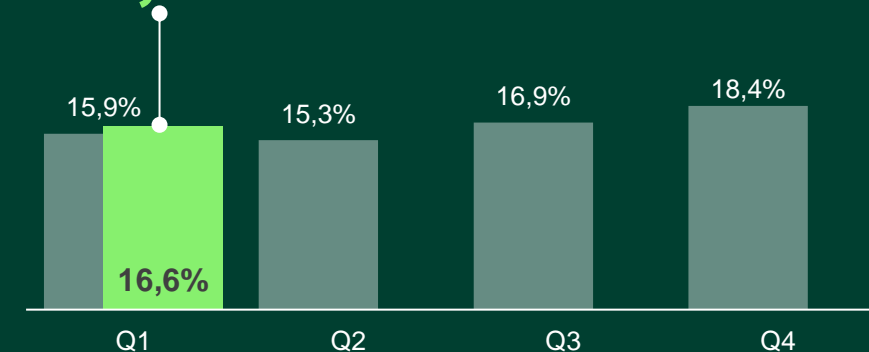
## Bruttomarge

**37,9%** (Q1 2025)



## EBIT-Marge

**16,6%** (Q1 2025)



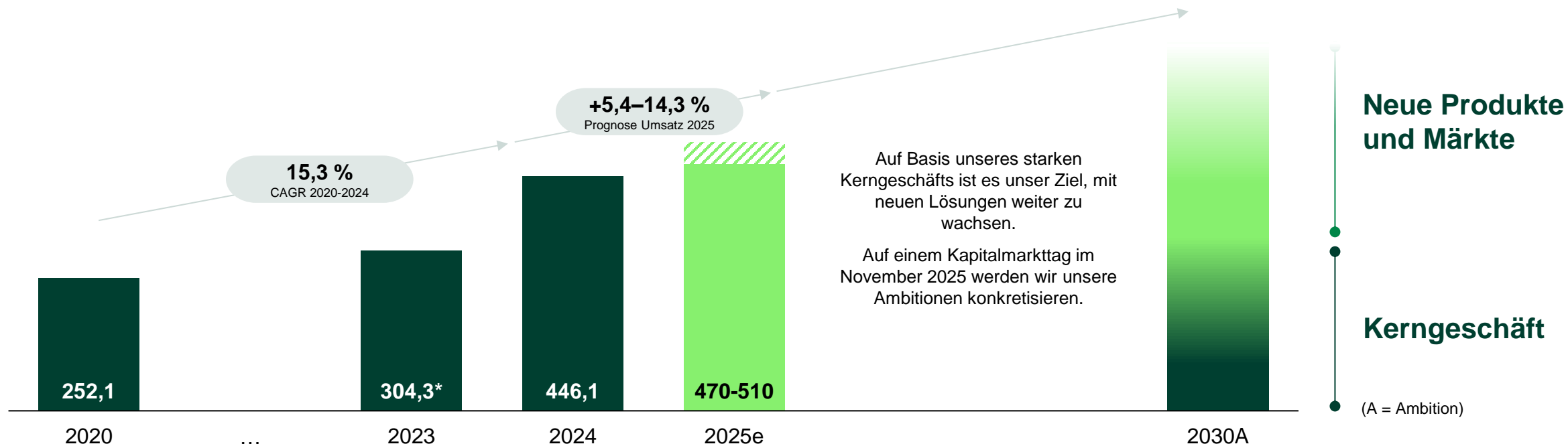
■ 2024 ■ 2025

# Agenda

- 01 SUSS im Überblick
- 02 Entwicklung im Geschäftsjahr 2024
- 03 Ausblick 2025 und Entwicklung Q1 2025
- 04** Strategie und Ambition



# Starkes Produktportfolio und Fokussierung auf Wachstumsbereiche



1

## Wachstumstreiber 2024

- Bonding (insbesondere durch KI-bezogene Nachfrage nach temporären Bonding-Lösungen)
- Photomask Solutions

2

## Erwartete Wachstumstreiber 2025

- Bedienung der anhaltend hohen Nachfrage im Segment Photomask Solutions
- Solides Wachstum im Segment Advanced Backend Solutions, vor allem durch UV-Projektionsscanner und Coating

3

## Wachstumstreiber 2030

- Allgemeines erwartetes Marktwachstum in unseren Kerngeschäften
- Hybrid Bonding
- Wafer Cleaning
- Services & Upgrades

\* Ohne MicroOptics